



KOBİ Maliyetlerini Düşüren Teknolojiler: ERP

Rekabette en önde koşmak için

8. KOBİ Zirvesi bilişim teknolojilerinin rekabette avantaj değil mecburiyet olduğunu belirledi. Rekabette KOBİ'leri öne çıkaracak çözüm ise yazılım sektöründen Kurumsal Kaynak Planlama (ERP) çözümleriyle geliyor.

— Hazırlayan: Deniz YANIKTAŞ —

KOBİ'lerin maliyetlerini düşüren teknolojilerden biri de Kurumsal Kaynak Planlama (ERP). Bir işletmeyi baştan sona kapsayacak entegre çözümler artık günümüz şartlarında olmazsa olmaz haline geliyor. Bu dosyamızda "İşletmeler maliyetlerini ERP (Kurumsal Kaynak Planlama) ile nasıl azaltacak?" sorusuna yanıt aradık ve Yazılım Sanayicileri Derneği (YASAD) Yönetim Kurulu Başkanı Doğan Ufuk Güneş ile bu konuda konuştuk.

Türkiye'deki yazılım pazarı 800 milyon dolar ve ERP'nin bu pazarda payı yüzde 30'lar civarında. Güneş, YASAD olarak varolan mevcut pazarı büyütme-yi hedeflediklerini anlatıyor: "Pazarı büyütmenin çok net bir yolu var; biz kamuda yerli yazılımın kullanılmasını istiyoruz. Kamunun yazılım pazarında eşitler arasında yerli yazılımı tercih etmesini, pozitif ayrımcılık yapmasını bekliyoruz. 6 Eylül 2011'de Kamuda yerli ürün kullanılmasına yönelik bir Başbakanlık Genelgesi yayınlandı. Savunma Bakanı ve Savunma Sanayi Müsteşarı ile görüştük.

Savunma sanayisindeki büyük firmalarla yerli yazılım birbirini tanımıyor. Önemli bir iş potansiyeli var, ancak sektörde önemli sertifikasyonlara sahip olmak lazım. Yerli yazılımcılar sahip değil. Biz de bu firmaların bir ekosistem oluşturmasında fayda olduğunu anlattık. YASAD olarak Savunma Sanayi Müsteşarlığı, Savunma Sanayi Derneği ve diğer sektör STK'larıyla biraraya gelerek yerli yazılım sanayisiyle sektör arasında bir moderatörlük çalışması başlattık. İşbirliğine başladık."

Doğan Ufuk Güneş'in sözettiği bir başka çözüm

ise sektörün ihracatla büyütülmesi. Sağlık, ulaştırma, eğitim, enerji ve bu sektörlerle ilgili bütün bakanlıklarla aynı çalışmalara başlayacaklarını anlatan Güneş, Türkiye'deki mevcut mobil finans yazılımlarının kalitesi ve gücünün Avrupa'dakinden bile daha iyi olduğunu vurguluyor:

"Biz özel sektörün yaptığını devlete de yansıtmak istiyoruz, mobil sağlık, mobil eğitim gibi firmalarımızla kamuyu eşleştirecek birçok alan var. 9-12 Mayıs'ta 20 firmamızla Almanya'ya YASAD olarak bir işgezi düzenliyoruz. İhracatta yapacağımız çalışmayla beraber Türk Cumhuriyetleri ve Ortadoğu'yu hedefliyoruz. Bu ülkelerin hepsine yerli yazılım sanayisi olarak yerli ürün satabilir hale geldik. Bizim şu an Türkiye'deki mühendislik ve yazılım kalitemiz çok iyi."

ERP NEDİR?

ERP (Enterprise Resource Planning = Kurumsal Kaynak Planlaması), kuruluşların bütün süreçlerinin entegrasyonunu içeren, yaptıkları işin bütünü-nü yansıtan ve tüm bileşenlerinin bir bütün olarak görülmesini sağlayan bilgi sistemleri uygulaması. Bütünleşik bir yazılım mimarisine sahip ERP, ortak ve tek bir veritabanı kullanarak çalışıyor. Böylece özellikleri ve ihtiyaçları farklı, çok sayıda departmanın koordinasyonunu sağlayarak, birbirleriyle iletişim halinde, kolaylıkla bilgi paylaşmalarına olanak tanıyor.

Sektörde güçbirliği

YASAD'ın bir üçüncü ana hedefiyse istihdamı artırmak. Her sektörde olduğu gibi yazılım sektöründe de ciddi biçimde ara eleman açığı var. Güneş, yalnızca yeni Türk Ticaret Kanunu (TTK) ile önümüzdeki 3 yılda Türkiye'de sektörde 70 bin ara eleman ihtiyacı oluşacağını kaydediyor: "Sorunu çözmek için mesleki yeterlilik tanımları ve mesleki sertifikasyon tanımları yapıyoruz. İstanbul Kalkınma Ajansı'na (İSTKA) projeler hazırladık. Bu projelerimizden biri; Mesleki Yeterlilik Test ve Kalite Merkezi. Proje kabul edildikten sonra 1 yıl içerisinde merkezi hayata geçireceğiz. Mesleki Yeterlilik Kurumu ile meslek tanımlarımızı yeniden yapıyoruz. Bunu yaparken BİYESAM (Bilişim Yazılım Eser Sahipleri Meslek Birliği) ile TOBB Yazılım Sektör Meclisi ve YASAD olarak yazılımı temsil eden 3 ana STK biraraya gelerek tek ses halinde çalışıyoruz, üçümüzde aynı hedefi işaret ediyoruz."



Doğan Ufuk Güneş

Ara eleman yetiştirme konusunda sektörün önemli sorununa birlikte işaret ettiklerini vurgulayan Güneş, her yıl teknik meslek liselerinden yaklaşık 358 bin civarında öğrencinin mezun olduğunu ancak buradan yetişen gençlerin iş bulamadığını, sektörünse bu gençleri bulamadığını belirtiyor. Kuracakları sertifikasyon merkeziyle bu gençleri sertifikalandıracağını söylüyor: "Eğitim parasını işveren ödeyecek. İşveren bu merkezden eğitim alan elemanı işe alırsa SSK'dan 48 ay muafiyet kazanacak. Hem sertifikalı, bilgili, kaliteli hazır eleman, hem de maliyet avantajı sağlayacak. Böylece herkes kazanacak. Bu projeye biz gençlerimizi kazanırız, sektöre ciddi ivme kazandırırız. KOBİ'lere çok önemli insan kaynağı, entelektüel kaynak ve maliyet avantajı sağlayarak verimlilik kazandırırız. Bu çalışma cari açığa da ciddi bir alternatif sağlayacak. Böylece bizim kendi özel sektörümüzde yerli yazılım kullanımı artacak. KOBİ'mizin derdi şu; 'parayı yatırdığım zaman karşılığını nasıl alacağım?' İstihdam hareketindeki güç, yazılım pazarında yazılımın alınma kararını hızlandıracak. KOBİ'miz kazanacak ve kendine uygun yeni bir çözüme ulaşmış olacak."

Güneş, YASAD'ın 2 projesinden daha söz ediyor: "Türkiye'deki yazılımda girişimcilğe de önyak olmak istiyoruz. İSTKA'ya sunduğumuz projede paydaşları-

İŞLETMELER, ERP İLE KAZANIR

Doğan Ufuk Güneş, yazılım çözümlerinden ERP'nin (Kurumsal Kaynak Planlaması) bir işletmenin kaynaklarını verimli planlamasını sağladığından söz ediyor: "Firma ERP ile en başta sipariş alımını kontrol altına alır, stoklarına hakim olur, elinde hazırda malı var mı yok mu bilir, ne zaman yapması gerektiğini bilerek sipariş alır, ne zaman üretimini teslim edeceğini baştan bilir, böylece planlamasını yapabilir. ERP, firmaya satınalma disiplini getirir, hangi hammaddenin azalacağını, stoklarda kalıp kalmamış olduğunu önceden bilir. Önündeki ERP sayesinde mevcut kaynaklarıyla üreteceği kapasiteyi eşleştirmiş olur. Doğru zamanda, doğru siparişi, doğru müşteriye teslim edeceği için kaynaklarını düzgün planlayabildiğinden rakiplerinden rekabet anlamında öne geçer. Güvenilirlik ve verimlilik katsayısı artar, maliyetleri düşürür, kazancını artırır. Hepsinden önemlisi bütün bunların sonucunda firma yeni pazarlara açılabilme güvenine sahip olur, ihracat yapabilir, rakiplerine üstünlük sağlayabileceği yeni pazarlar bulur. Çünkü ERP ile planlayabilir, ne yapacağını bilir."

mızla birlikte Teknoloji Girişimcileri İş Geliştirme Ticarileştirme ve Destekleme Merkezi kuruyoruz. Burada teknoloji girişimi alınıp 9 ay içerisinde fikirden, ticarileşmiş ürün haline getirilip piyasaya sunulacak. YASAD olarak BİYASAM ile birlikte İstanbul Teknik Üniversitesi'nin (İTÜ) içine yerleşiyoruz. İSTKA'ya verdiğimiz bir başka proje olan Bilişim Sektörü Ar-Ge ve Yenilik Destek Merkezi ile firmalarımıza Ar-Ge konusunda danışmanlık vereceğiz. Projelerin kabulünden sonra iki projeyi de 1 yıl içinde hayata geçireceğiz." Türkiye'de 1600 tane irili, ufaklı yazılım firması, YASAD'ın ise 278 üyesi var. Sektördeki firmaları bu 3 STK çatısı altına buluşturmayı da hedeflediklerini aktaran Güneş, Türkiye'yi yazılımda teknolojiyi üreten haline getirmek derdinde olduklarını vurguluyor: "Biz şu anda teknolojiyi kullanan ülkeyiz, artık teknolojiyi üreten, bir adım sonrasında da bütün hinterlandında teknolojiye sahip ülke olmalıyız. Teknolojinin sahibi ülke olmayı hedefliyoruz. Çalışmalarımızla yazılım sektörümüz daha da öteye gidecek. Meselemiz memleket meselesi. Artık konuşma dönemi değil, somut çözüm dönemindeyiz."



KOBİ'ler ERP alırken şunlara dikkat:

- İş amaçları ve gereklilikler günün şartlarına göre belirlenmeli.
- Potansiyel çözümler, üreticiler ve katmadegerli satıcılar ihtiyaca göre değerlendirilmeli.
- Planlar gelecek odaklı yapılmalı.